



## **Vertriebscoaching Englisch – ein Crashkurs in 5 Tagen**

### **Voraussetzungen: Crashkurs Englisch für Sales Manager**

Sie interessieren sich für unser Einzelcoaching Englisch? Dann brauchen Sie keine Voraussetzungen mitbringen.

Gerne können Sie auch einen Lernpartner, z.B. Kollegen, mitbringen für unseren Kurs: Englisch für Sales Manager

Voraussetzung für Gruppencoaching: Flüssiges Englisch oder ein Vorkurs in der SprachenGalerie, der Sie auf fachlich spezialisierte Kurse wie diesen vorbereitet.

### **Kennen Sie den Questening Funnel?**

#### **The Questening Funnel:**

- 1, general questions: for example: What is your long-term goal?
2. framing questions: for example: How do you intend to market this?
3. what if ...questions: for example: what would you do if delivery were delayed?
4. asking for evidence: why do you think that?
- 5 checking questions: did I understand you correctly...?
6. pushing questions: what would you consider a fair price?

Wie Sie sehen, wir können mit Ihnen typische Themen auf Englisch ansprechen:

wie Sie als **Sales Manager** auf harte Verhandlungen auf Englisch reagieren.

### **Internationale Verhandlungen auf dem globalen Markt**

Internationale Geschäfte setzen voraus, dass Sie sich geschickt und gewandt auf Englische Verhandlungen mit Geschäftspartnern und Lieferanten aus unterschiedlichsten Ländern einlassen. Als Sales Manager beherrschen Sie Ihr Handwerk im Deutschen tadellos. Denn hier fehlen Ihnen die Worte nicht. Wie sieht es mit Ihrem Verhandlungsendlich aus?

Können Sie sich auch in Ihrer Zweit- oder Drittsprache bei Verhandlungen auf Englisch so flink, professionell und souverän bewegen? Und wenn ja, ist Ihnen dabei bewusst, dass Sie andere kulturellen Gepflogenheiten und Tabus berücksichtigen müssten. Leider fehlt Ihnen im Eifer des Gefechts dafür die Übung und das Bewusstsein – dann ist unser Crashkurs Englisch für Sales Manager – intensiv Verhandlungen auf Englisch lernen – mit Sicherheit ein Augenöffner.

Weniger Fettnäpfchen und mehr Höflichkeit sind die besten Voraussetzungen, um einen internationalen Auftrag zu generieren. Und Sie werden staunen: mit ein wenig mehr Fingerfertigkeit beim Verhandlungsendlich sind größere Aufträge möglich. Die Eintrittskarte ist ein Verständnis und Gespür für Selbstverständliches sowie für Tabubereiche auf dem internationalen Parkett.

### **Ein kleiner Ausschnitt aus unserem Kursmodul:**

#### **Harte Verhandlungen auf Englisch**

für Professionelle, Fortgeschrittene, für die Mittelstufe und für ängstliche Wiedereinsteiger

ein unvergesslicher Englischkurs erwartet Sie in Berlin – und wenn Sie das Programm auf Englisch abschreckt – macht nix – ich helfe Ihnen und führe Sie buchstäblich Schritt für Schritt in die englische Sprache.

Dabei werden Sie authentische Situationen in Berlin erleben, die unvergesslich bleiben. Die Erfahrung kann Ihnen keiner mehr nehmen, wie Sie mit den diversen internationalen und einfühlsamen und hochmotivierten Englischtrainern der SprachenGalerie englisch gesprochen haben: Small Talk, Privates, Professionelles + als Sahnhäubchen lernen Sie Verhandlungstechniken auf Englisch – angepasst auf Ihr Englischniveau, versteht sich.

#### **Successful Selling for Sales Manager:**

- Fairs and business events
- Selling your product and closing the deal
- Selling mistakes
- Rapport building strategies: 5 step action plan
- Persuading customers
- Managing objections and offering alternatives
- Body language

Ansonsten seien Sie versichert, dass ich mich persönlich bezüglich „Harte Verkaufstraining – und Verhandlungstrainings weiterbilde. Erst kürzlich habe ich bei Marc Galal das Wochenendseminar zum Thema „Verkaufshypnose“ besucht. Seine Ideen aus seinem Buch fließen ebenso in unseren Crashkurs Englisch für Sales Manager ein.

Wenn Sie sich für unser Vertriebscoaching Englisch lernen – in 5 Tagen fit interessieren, rufen Sie mich gleich an: Tel: 0179-5490112